

その計画、本当に会社を守れますか？

事例から学ぶ

企業価値を高めるBCMの手法

2015.2.18 wed. 15:00~17:15(受付14:30~)

東京国際フォーラム [ホールD5]

定員100名・参加無料

Session 1

近年のBCP事例とその評価

15:00

BSIグループジャパン株式会社 営業本部営業戦略推進担当
東日本エリア営業部部长 教育事業部部长 鎌苅 隆志 氏



16:00

マネジメントシステムの認証機関であるBSIグループジャパン(株)で、BCMSの普及に携わってきた鎌苅氏が、近年の事例を交えながら、計画が“絵に描いた餅”に終わらないよう、その評価と改善のポイントについてお話します。

Session 2

札幌本社設立から3か月 見えてきた効果と課題

16:15

アクサ生命保険株式会社 執行役(札幌本社長、危機管理・事業継続、広報を兼務)
小笠原 隆裕 氏



17:15

事業継続のためのバックアップ拠点として、2014年11月に札幌本社を設立。札幌本社長の小笠原氏が、設立に至るまでの経緯と検討手法、そして設立から3か月が経過して見えてきた効果と課題についてお話します。

事例から学ぶ 企業価値を高めるBCMの手法

大企業の7割以上がBCPを「策定済」または「策定中」と前向きに取り組んでいる一方、
その多くが、「評価」と「改善」については実施できていません。

正しく評価してみると、実は“穴だらけ”なんてことも！
その計画で会社を、社員を、顧客を、本当に守れますか？

PROFILE



BSIグループジャパン株式会社
営業本部営業戦略推進担当
東日本エリア営業部部長 教育事業部部長

鎌苅 隆志 氏

2002年、外資系認証機関に営業として入社。2006年、BSIグループジャパンに入社。
営業本部、マーケティング本部、新事業開発室、経営戦略室を経て、現在、営業戦略推進担当、
東日本エリア営業部部長、教育事業部部長を担当。BCMSにおいては2007年からセミナーやイベント、
教育コースの講師、営業活動などを担当。また、BSI社内のBCMSプロジェクトリーダーを担当。



アクサ生命保険株式会社
執行役(札幌本社長、危機管理・事業継続、広報を兼務)

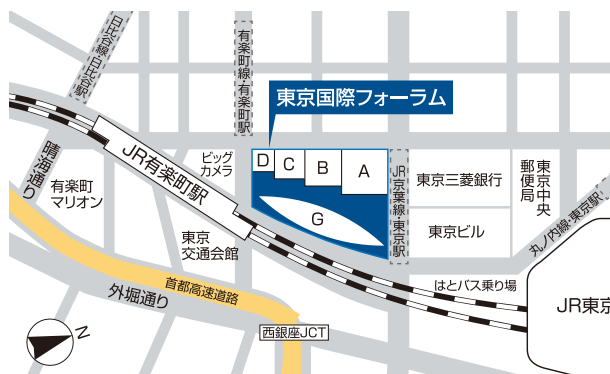
小笠原 隆裕 氏

1992年、第一勧業銀行入行。仙台支店、兜町支店、人事部、本店営業部、米国ロチェスター大学(派遣)、
みずほ銀行ITシステム統括部などを経て、2005年にアクサ生命に入社。ストラテジック・プログラム・オフィス、
マーケティング、戦略企画部門を経て、2011年に執行役員戦略企画本部長に就任。
2012年、アクサ生命の執行役 広報部門長 兼 危機管理・事業継続部門長に就任。
2014年11月に札幌本社長を兼務し、現在に至る。

2015. 2. 18 wed.
15:00~17:15 (受付14:30~)

東京国際フォーラム [ホールD5]
東京都千代田区丸の内3丁目5-1

申込締切 / 2月9日(月)



■お申込み・お問い合わせは…

BCMセミナー事務局(株式会社アド・ビューロー岩泉内)
〒060-0808 札幌市北区北8条西6丁目2-3 TEL:011-727-6001

下記申込書に必要事項を記入し、FAXまたはEmailでお申込みください。なお、Emailの場合はお手数ですが、下記情報をすべて入力ください。

FAX:011-717-7730
✉ bcm@iwaizumi.co.jp

BCMセミナー申込書

会社名:		同行者
氏名:	部署名:	氏名:
電話番号:	-	氏名:
Email:	@	氏名:

※申込者が定員100名を超えた場合はご遠慮いただく場合がありますので、お早めにお申し込みください。※お預かりした個人情報は本件のみで使用いたします。