

## バーレーン王国 ICT セミナーの開催と

### バーレーン・チャレンジプロジェクトのメンバー募集開始

11月21日（木）、アーククラブ会議室で、駐日バーレーン王国大使館・バーレーン経済開発委員会と JISA の共催により、標記セミナーが開催された。参加者は 49 名。

本セミナーは、市場創造チャレンジ委員会で実施している新興国プロジェクトの一環として企画されたイベントで、未開拓の海外市場に向けて、日本発、あるいは日系 ICT 企業の製品・ソリューション・サービス等売り込むことによって、我が国情報サービス業にとって海外市場拡大のベストプラクティスをつくっていくことを目的としている。ICT 製品の海外市場拡大に際しては、ローカル・パートナー、ローカルサポート、拠点設置等によるローカライズ対応が求められるため、現地の制度や情勢を理解しておく必要がある。今回、バーレーン経済開発委員会のアデル・ハミード審議役が来日するのを契機として開催する運びとなった。

当日のセミナーにおいてバーレーンからは、「バーレーンやサウジアラビアを含む中東・湾岸（GCC）諸国は、新興国ではなく欧州と同等の社会・生活水準です」というコメントもあった。地理的・文化的条件から日系企業の同地域への進出は進んでいないが、世界の中でも有数の経済的に恵まれた地域であり、グローバル企業の海外戦略においては、重要地域の 1 つとなっている。

当日、バーレーンへの投資・パートナーリングによって得られるメリットとしては次の通り説明があった。

- ・ バーレーンは旧英国領だったこともあって国民の 9 割が英語を話し、ビジネス文化も先進国と同等。
- ・ 金融分野を中心として規制も少なく、ビジネス自由度ランキングは日本よりむしろ高い。（米国 10 位、バーレーン 12 位、英国 14 位、日本 24 位）
- ・ ICT 競争力ランキングでは 29 位（日本 21 位）
- ・ 地域で最大市場を持つサウジアラビアとは、橋で連結されており、アクセスが容易。また極めて緊密な関係にある。
- ・ 法人税、所得税はゼロ。

- 外国資本 100%出資での法人（有限責任、個人事業主、持ち株含む）設立が可能。
- 就労許可査証の発給で便宜
- 進出企業には政府系ファンドを通じて次のような企業支援が得られる
  - ✓ マーケティング（ブランディング、広告費用等）に関する補助金支給（80%まで）
  - ✓ 展示会出展に関する補助金支給（80%まで）
  - ✓ 設備・備品購入に関する補助金支給（80%まで）
  - ✓ 資本金払い込みまたは債務保証（50%まで）
  - ✓ 従業員採用に関する便宜、従業員研修に関する補助金の支給（18ヶ月まで）
  - ✓ その他

バーレーン政府では、シンガポールをモデルとして ICT 立国を掲げ、企業誘致及び支援措置を通じて、中東・地域のリージョナル HQ をバーレーンに集積させたい考え。中国企業の華為（Huawei）が、地域 HQ をドバイよりバーレーンに移し、この制度をフル活用している。

今後、バーレーン・チャレンジプロジェクト（仮称）を組織し、活動を実施していく予定。

- 本グループへの参加にご関心のある方は JISA 国際部（電話 03-6214-1124 、e-mail [intnl@jisa.or.jp](mailto:intnl@jisa.or.jp)）までご連絡ください。

平成 25 年 11 月 21 日

JISA 事務局

### JISA 市場創造チャレンジ委員会

#### バーレーン・プロジェクト参加メンバー募集について

JISA 市場創造チャレンジ委員会では、10 年後の我が国 IT サービス・ソフトウェア産業においては、国内市場の縮減は避けられないことを睨み、我々自身の新たな可能性を模索し、海外市場に向けたサービス展開の実現に向けて活動しております。

海外市場は、早い段階からの踏み込みがのちのちにプラスになると考えておりますし、世界的にネットワークが普及している今日、サービス提供にあたって物理的距離感はもはや障害ではなくなりつつあると考えています。

さて、中東・湾岸地域は、経済的に非常に恵まれた地域であると世界的に認識されていますが、我が国 IT サービス・ソフトウェア産業とはこれまでほとんど交流実績がありませんでした。中東地域において世界的に著名な ICT 展示会 GITEX では、欧米はもとより、韓国、中国、インド企業が多数参加し、なかでも韓国企業は 90 社以上出展しているのに対し、我が国企業の出展は 1 社に止まっているとのことでした。

今般、駐日バーレーン王国大使館・バーレーン経済開発委員会殿のご支援も有り、サウジアラビアを始めとする中東湾岸地域にむけて我が国ソフトウェア・IT サービス業の製品やソリューションを提供することにチャレンジしていけないものかと思量しております。

JISA といたしましては、このチャレンジにご関心をもって頂ける方々によるグループを作り、バーレーン・サウジアラビアを含む中東湾岸地域についての情報（市場環境、パートナーリング機会等）を共有することによって、各社様のこの地域への市場展開のご支援をさせて頂きたいと考えております。

JISA 事業活動の一環として実施しますので、トライアルの方法や失敗談、成功談も含めてナレッジベース化し、後に続く企業があれば参考にして頂けるようにしたいとも考えています。また、活動の中で、先方とグループメンバーの間で一体的に大きなプロジェクトが実施できそうであれば、それについて検討も行って参りたいと考えています。

個社では最初の 1 歩の踏み出しがなかなか難しい場合でも、グループとして実施すれば、難易度が下がることもいくつかあろうかと考えます。

是非本件に少しでもご関心のある方に、本プロジェクト推進グループにご参加頂き、バーレーン・中東湾岸諸国市場進出へ向けてともに歩んで下さるようお願いいたします。

- プロジェクト推進グループへの参加費は無料、参加後についても特段のオブリゲーションはありません。具体的な会合については、JISA 事務局より後日ご案内します。

(JISA 本件担当事務局 国際部・山本 Tel 03-6214-1124 e-mail [intnl@jisa.or.jp](mailto:intnl@jisa.or.jp))